

TASQUES DE LES PRIMERES SETMANES DE L'EMPRESA SIMULADA - 4

FASE COMERCIAL

02/11/2015 - 27/11/2015

PRIMERES ACTIVITATS A L'EMPRESA SIMULADA - FASE COMERCIAL

Durant aquesta fase només es durà a terme l'activitat comercial per tal de donar a conèixer l'empresa i portar a terme les primeres compres i vendes.

A partir d'aquestes operacions es generarà documentació comercial que es comptabilitzarà posteriorment a l'Àrea Financera, des de la qual es gestionaran els cobraments i els pagaments.

La durada del conjunt de tasques de la fase comercial s'estima en 8-12 hores.

Un cop fetes aquestes tasques es posaran en marxa els Departaments Financer i de Recursos Humans.

A partir d'aquest moment ja es pot nomenar el Cap del Departament Comercial que, segons les rotacions previstes, coexistirà amb el càrrec de Director de l'empresa que es va nomenar en la fase anterior.



El/la Cap de Departament assigna tasques a la resta d'empleats, les tanca un cop finalitzades i porta a terme les seves pròpies tasques.



El/la empleat/da porta a terme les tasques assignades pel Cap de Departament.

RECOMANACIONS

- És convenient recomanar als alumnes responsables d'adquirir productes a altres empreses de la xarxa que pactin, com a contrapartida amb l'empresa proveïdora, una venda que gestionaran els alumnes del Departament de Vendes.

- Les compres d'immobilitzat i contractes de serveis amb altres empreses simulades han de continuar fins que s'esgoti el llistat de previsions inicials.

- Cal insistir en que és indispensable seguir els procediments establerts i anotar les tasques i subtasques a mesura que es van efectuant, ja que en cas contrari es dificultarà la gestió empresarial i l'avaluació de l'empleat.

ÀREA COMERCIAL

DEPARTAMENT DE COMPRES

Alumne 1

Com a Cap de Departament assignarà i tancarà tasques a la resta dels empleats, i en farà el seguiment.

- Compra immobilitzat segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. material informàtic) Procediment 2

- Compra 5 productes comercialitzats per l'empresa als majoristes d'Empresaula amb la finalitat de disposar de stocks. Procediment 1

Alumne 2

- Crea un catàleg de productes mitjançant un programa informàtic. És desitjable que estigui almenys en dos idiomes.

- Compra immobilitzat segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. mobiliari) Procediment 2

- Compra 5 productes comercialitzats per l'empresa als majoristes d'Empresaula amb la finalitat de disposar de stocks. Procediment 1.

Alumne 3

- Conjuntament amb l'alumne 4 dona d'alta l'empresa al programa informàtic corresponent (Factusol, Facturaplus...) i hi introdueix les primeres operacions.

- Compra immobilitzat segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. material d'oficina) Procediment 2

- Compra 5 productes comercialitzats per l'empresa als majoristes d'Empresaula amb la finalitat de disposar de stocks. Procediment 1

DEPARTAMENT DE VENDES

Alumne 5

- Envia una oferta comercial per correu electrònic a 5 empreses de la xarxa Empresaula.

- Contracta un servei segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. assegurances) Procediment 2

- Gestiona comandes que arriben a l'àrea comercial. Procediment 3

Alumne 6

- Envia una oferta comercial per correu electrònic a 5 empreses de la xarxa Empresaula.

- Contracta un servei segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. telefonia) Procediment 2

- Elabora un document de presentació de l'empresa que s'enviarà a d'altres empreses de la xarxa Empresaula. És desitjable que estigui almenys en dos idiomes.

- Gestiona comandes que arriben a l'àrea comercial. Procediment 3

Alumne 7

- Envia una oferta comercial per correu electrònic a 5 empreses de la xarxa Empresaula.

- Contracta un servei segons el llistat elaborat en la creació de l'empresa a d'altres empreses de la xarxa (p.ex. manteniment) Procediment 2

- Elabora un anunci que figurarà a la pàgina web d'Empresaula. És desitjable que estigui almenys en 2 idiomes.

- Gestiona comandes que arriben a l'àrea comercial. Procediment 3

Alumne 8

- Envia una oferta comercial per correu electrònic a 5 empreses de la xarxa Empresaula.

- Contacta amb d'altres empreses de la xarxa per tal d'establir contractes de subministrament mutu (compravendes creuades).

- Elabora material audiovisual per a l'activitat comercial de l'empresa (video, powerpoint... que es penjarà a la pàgina web o s'enviarà als clients. És desitjable que estigui almenys en 2 idiomes.

- Gestiona comandes que arriben a l'àrea comercial.. Procediment 3