

TAREAS DE LAS PRIMERAS SEMANAS DE UNA EMPRESA SIMULADA - 4

FASE COMERCIAL

03/11/2014 - 28/11/2014

PRIMERAS ACTIVIDADES EN LA EMPRESA SIMULADA

Durante esta fase únicamente se llevará a cabo la actividad comercial para dar a conocer la empresa y llevar a cabo las primeras compras y ventas.

A partir de estas operaciones se generará documentación comercial que se contabilizará posteriormente en el Área Financiera, desde la que se gestionarán asimismo los cobros y pagos.

La duración del conjunto de tareas de la Fase Comercial se estima en 8-12 horas.

Una vez hechas estas actividades se pondrán en marcha los Departamentos Financiero y de Recursos Humanos.

En este momento ya puede nombrarse un Jefe de Departamento comercial según las rotaciones previstas, que coexistirá con el Director de empresa nombrado con anterioridad.

ÁREA COMERCIAL

DEPARTAMENTO DE COMPRAS

DEPARTAMENTO DE VENTAS



El/la Jefe de Departamento/Área asigna las tareas al resto de empleados, las cierra un vez finalizadas y lleva a cabo sus propias tareas



El/la empleado/da lleva a cabo las tareas asignadas por el Jefe de Departamento

RECOMENDACIONES

- Es conveniente recomendar a los alumnos responsables de adquirir productos a otras empresas de la red que pacten, como contrapartida con la empresa proveedora, una venta que gestionarán los alumnos del Departamento de Ventas.

- Las compras de inmovilizado y contratos de servicio con otras empresas simuladas deben continuar hasta que se agote el listado de previsiones iniciales.

- Es preciso recordar que es indispensable seguir los procedimientos establecidos y anotar las tareas y subtareas a medida que se van efectuando, ya que de otra manera se dificulta la gestión empresarial y la evaluación del alumno.

Alumno 1

Como Jefe de Área asignará y cerrará las Tareas al resto de empleados, y hará su seguimiento.

- Compra inmovilizado según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red. (ej. material informático) Procedimiento 2

- Compra 5 productos comercializados por la empresa a los proveedores virtuales de Empresaula con el fin de tener stocks. Procedimiento 1

Alumno 2

- Crea un catálogo de productos mediante un programa ofimático. Es deseable que esté al menos en dos idiomas.

- Compra inmovilizado según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. mobiliario). Procedimiento 2

- Compra 5 productos a los proveedores virtuales de Empresaula. Procedimiento 1

Alumno 5

- Envía una oferta comercial por correo electrónico a 5 empresas de la red Empresaula.

- Contrata un servicio según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. seguros). Procedimiento 2

- Gestiona pedidos que llegan al Área Comercial. Procedimiento 3

Alumno 6

- Envía una oferta comercial por correo electrónico a 5 empresas de la red Empresaula.

- Contrata un servicio según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. telefonía). Procedimiento 2

- Elabora un documento de presentación de la empresa que se enviará a otras empresas de la red Empresaula. Es deseable que esté al menos en dos idiomas.

- Gestiona pedidos que llegan al Área Comercial. Procedimiento 3

Alumno 3

- Conjuntamente con el alumno 4 da de alta la empresa en el programa ofimático correspondiente (Factusol, Facturaplus...) e introduce las primeras operaciones.

- Compra inmovilizado según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. material de oficina). Procedimiento 2

- Compra 5 productos comercializados por la empresa a los proveedores virtuales de Empresaula para tener stock. Procedimiento 1

Alumno 4

- Conjuntamente con el alumno 3 da de alta la empresa en el programa ofimático correspondiente (Factusol, Facturaplus...) e introduce las primeras operaciones.

- Compra inmovilizado según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. máquinas dispensadoras de alimentación y bebidas). Procedimiento 2

- Compra 5 productos comercializados por la empresa a los proveedores virtuales de Empresaula para tener stock. Procedimiento 1

Alumno 7

- Envía una oferta comercial por correo electrónico a 5 empresas de la red Empresaula.

- Contrata un servicio según el listado elaborado en la creación de la empresa a otras empresas de la red (ej. mantenimiento). Procedimiento 2

- Elabora un anuncio que figurará en la página web de Empresaula. Es deseable que esté al menos en dos idiomas.

- Gestiona pedidos que llegan al Área Comercial. Procedimiento 3

Alumno 8

- Envía una oferta comercial por correo electrónico a 5 empresas de la red Empresaula.

- Contacta con otras empresas para establecer contratos de suministro mútuo (compraventas cruzadas).

- Elabora material audiovisual para la actividad comercial de la empresa (video, powerpoint...) que se colgará en la página web o se enviará a los clientes. Es deseable que esté al menos en dos idiomas.

- Gestiona pedidos que llegan al área comercial. Procedimiento 3